

# Ponturi Fierbinti 2009



Este un raport gratuit ce contine articole si materiale adunate aleatoriu din cadrul site-ului [www.ponturifierbinti.com](http://www.ponturifierbinti.com) mai precis din sectiunea [Blog](#).

Acest material gratuit este creatia echipei site-ului PonturiFierbinti.com si vine fara nici o obligatie sau garantie.

Pentru utilizarea optima a acestui raport este recomandat sa folositi un computer conectat la internet pentru a putea accesa linkurile inserate in acest material.

Raportul "Ponturi Fierbinti **2009**" se adreseaza in special cititorilor blogului nostru dar in principiu poate fi util oricui este interesat de afaceri online, oportunitati si documentatie in domeniul antreprenoriatului.

Pentru comentarii, feedback si sugestii ne puteti scrie pe adresa [admin@ponturifierbinti.com](mailto:admin@ponturifierbinti.com)

## **Ponturi Fierbinti 2009 - Blog**

**Drepturile asupra produsului:** Drepturile de autor apartin in exclusivitate proprietarului site-ului PonturiFierbinti.com (Ponturi Fierbinti este Marca Inregistrata la OSIM).

Este permisa distribuirea gratuita a acesturi raport atata timp cat nu i se modifica in niciun fel continutul. Il puteti trimite mai departe prietenilor si cunoscutilor sau il puteti oferi spre downloadare pe site-ul dvs. De asemeni il puteti oferi cadou listei dvs. de emailuri din newsletter.

Este **strict interzisa** modificarea continutului acesti material fara permisiunea autorului.

Este **strict interzisa** vanzarea lui! Se poate distribui doar gratuit.

Este **strict interzisa** preluarea de fragmente din acest material si publicarea lor pe diverse site-uri, fara acordul autorului.

**Precizare:** autorul nu isi asuma raspunderea pentru felul in care cititorii inteleg continutul acestui material si modul in care acestia inteleg sa puna in practica anumite idei sau principii prezentate in continutul materialului in cauza.

Acest raport nu este o metoda de imbogatire rapida sau o garantie de castiguri materiale. Sumele prezentate aici nu sunt garantii de castiguri ci au scop informativ.

Utilizatorii sunt obligati sa se intereseze asupra legislatiei in vigoare inainte de a se angaja intr-o activitate economica.

# Idei de Afaceri Ciudate



Nu doar ciudate dar cat se poate de serioase si foarte profitabile, chiar daca la inceput nimeni nu le dadea nici o sansa, uneori nici macar cei care le-au avut. Idei de afaceri ciudate au existat, exista si cel mai probabil vor exista si in viitor, unii vor fi suficient de curajosi incat sa le puna in practica, iar altii ii vor privi cu scepticism asa cum au fost priviti primi oameni ce incercau sa construiasca aparate de zbor, computere de mici dimensiuni sau sa faca inconjurul Pamantului. Toate acestea au fost la vremea lor niste *idei ciudate*, la fel este si cazul unora dintre ideile de afaceri *ciudate* abordate in acest articol. Dar gata cu suspansul, iata mai jos cateva dintre cele mai interesate si mai ciudate idei de afaceri:

## Incarcarea cu muzica a ipod-urilor

Catherine Keane castiga in jur de 100 000 de dolari incarcand cu muzica ipodurile clientilor ei. Aceasta idee de afaceri la domiciliu i-a venit dupa ce i s-au cerut 500 de dolari pentru a-si incarca pe ipod intreaga colectie de muzica de pe CD-uri. Puteti citi [aici](#) intreaga poveste ai Catherinei.

## Alegerea numelui unui domeniu web

Este cazul proprietarului site-ului <http://www.pickydomains.com/>. Afacerea e relativ simpla si nu necesita investitii mari: clientul depoziteaza 50 de dolari intr-un cont si precizeaza cam ce domeniu de internet vrea sa cumpere, apoi cei de la [pickydomains.com](http://www.pickydomains.com) vin cu o oferta, daca clientul alege un domeniu din lista propusa de ei, site-ul primeste cei 50 de dolari, daca oferta nu e interesanta, clientul isi retrage banii la sfarsitul lunii.

## **Pagina de un milion de dolari**

Este una dintre cele mai ciudate idei de afaceri. Pentru cei care inca nu au auzit de Alex Tew, este vorba de o idee de afaceri ce are la baza vanzarea de reclame pe o pagina web goala. Pagina a fost impartita in unitati de cate 10 pixeli, fiecare pixel vanzandu-se cu 1 dolar, in total un milion de pixeli pe pagina, a rezultat un total al incasarilor de 1 milion de dolari. Intreaga poveste o puteti gasi [aici](#).

## **Oase de gaina artificiale**

Mai tineti minte cand erati copii si rupeati un os de pasare, tinand unul de un capat, unul de celalalt si in functie de cum se rupea "stiati" cui i se va implini dorinta pusa anterior? Ei bine acest obicei se pare ca exista si pe la altii iar Ken Ahroni s-a gandit sa lanseze o afacere vanzand astfel de oase. Asa s-a nascut [luckybreakwishbone.com](#), cerand 3 dolari pe o punguta cu astfel de "oase", Ken a realizat pana in prezent vanzari de milioane de dolari.

## **Scrisori de la Mos Craciun**

Byron Reese si-a facut rost de o adresa in Alaska, alaturi de cercul polar, pretinde ca este Mos Craciun si trimite scrisori copiilor in schimbul a 10 dolari/scrisoare, platiti de parinti. Numai in primul an de la lansarea afacerii a trimis in jur de 200 000 de scrisori "de la Mos Craciun".

## **Comoara ascunsa**

Foarte multi sunt pasionati de cautatul de comori, cum o comoara se gaseste foarte rar si greu, cineva din SUA s-a gandit sa le satisfaca gustul milioaneilor de cautatori de comori. Prin urmare a cumparat niste bijuterii de aur scumpe si le-a ascuns in anumite zone, apoi a descris locul unde se afla comorile intr-o carte, in sa codificat. Beneficiind de publicitate datorita suspansului si ineditului creat, cartea s-a vandut in 7 milioane de exemplare, acoperind cu mult cosul bijuteriilor ascunse si lasate "prada" cautatorilor de comori.

## **Literatura SF**

Ce poate fi mai elocvent decat Harry Potter sau Stapanul Inelelor? Carti ce s-au vandut in milioane de exemplare in intreaga lume si apoi au dat nastere la filme, desena animate sau jocuri pe calculator, devenind o adevarata industrie. Cine ar fi anticipat un asemenea succes pentru niste carti de povesti?

Am putea continua cu o serie de jocuri pe computer, piese muzicale, site-uri celebre azi dar facute in bucatarie cum se spune si multe alte exemple de idei de afaceri ciudate. Si sa nu uitam unele televiziuni ce castiga sume uriase de bani din specularea gustului pentru scandal, barfa si mahala. Iei 3 mahalagii, ii pui la o masa si ii lasi sa vorbeasca despre ce vor, audienta creste iar banii curg din publicitate si din sms-uri cu supra-taxa. Cu siguranta va suna familiar :).

Practic traim intr-o lume plina de *idei de afaceri ciudate!*

*Puteti comenta articolul [aici](#).*

## Cateva trucuri pentru PonturiFierbinti.com

Internetul are 2 caracteristici de baza: informatia si viteza. Prin oceanul de site-uri alergam grabiti cautand informatia care ne intereseaza, repede, repede. Nu citim decat prima pagina sau cateva randuri pentru ca apoi sa alergam la fel de grabiti spre un alt site. De multe ori trecem pe langa informatia dorita fara sa o putem observa.

De aceea, pentru a va ajuta sa obtineti maximum de informatie de pe ponturifierbinti.com, inclusiv de blog, as dori sa va descriu cateva trucuri ce va ajuta sa luati cu voi materialele care va intereseaza. Sa spunem ca v-ar interesa posturile acestui blog si vreti sa aflati cand apar noutati, fara sa reveniti pe blog. Puteti face asta foarte simplu abonandu-va fluxului RSS ([click aici](#) si apoi butonul "Aboneaza-ma" acum), dupa abonare veti putea vedea in browser ultimele titluri de pe blog. La fel pentru catalogul de afaceri ponturifierbinti.com, mergeti in categoria preferata si accesati butonul XML (pe fond portocaliu) din meniul de sus si va abonati fluxului rss de acolo. De exemplu sa spunem ca va intereseaza categoria "Afaceri la Cheie", [faceti click pe butonul XML](#) din acea categoria si apoi pe "Aboneaza-ma acum". Astfel veti putea accesa mult mai usor informatiile care va intereseaza, fara sa mai pierdeti timpul alergand prin jungla internetului. In speranta ca aceste "ponturi" v-au fost folositoare, va urez navigare placuta :).

*Articolul poate fi comentat [aici](#).*

# Idei de Afaceri pentru Femei

---



Termenul **femei de afaceri** nu mai este de multa vreme un tabu, il auzim din ce in ce mai des, in mass media sau in viata de zi cu zi. Ce le motiveaza pe femei sa inceapa o cariera in afaceri? Cam aceleasi lucruri care ii motiveaza si pe barbati: nevoile financiare, nevoia de libertate si independenta, nevoia de mai mult timp liber sau dorinta de a avea suficient timp pentru a-si creste copiii.

Niciodata nu a fost mai usor pentru femei sa isi deschida propriile afaceri decat este in zilele noastre, deci de ce ai nu ai profita de aceasta sansa? Iata deci mai jos cateva idei de afaceri potrivite pentru femei ce s-ar putea sa va inspire:

**Afaceri de tip MLM** (multi-level-marketing) sunt afacerile in care trebuie sa iti construiesti o retea de distribuitori, urmand sa castigi un procent din vanzarile generate de ei. In aceasta categorie intra o serie de afaceri cu cosmetice, suplimente alimentare, detergenti, etc.

**Salon de coafura**, o afacere prin excelenta adresa femeilor pasionate de astfel de tabieturi. Din acelasi gen de afacere fac parte si frizeriile, saloanele de frumusetate, de masaj, solare, etc.

**Servicii de bona**, poti chiar sa infiintezi o cresa particulara la domiciliu sau o agentie de doici. Tot mai multi parinti se confrunta cu lipsa timpului datorita serviciului si stilului de viata stresant iar serviciile de baby-siter sunt tot mai cautate si pe piata romaneasca.

## **Ponturi Fierbinti 2009 - Blog**

**Agentie de modeling**, daca ai talent si iti place sa lucrezi cu tinerii poti incepe o agentie de modeling unde sa oferi cursuri tinerilor interesati de o cariera in acest domeniu.

**Creator de moda/designer**, o profesie care ii rasplateste generos pe cei talentati in acest domeniu.

**Vanzari prin corespondenta**, acum te poti folosi de puterea internetului pentru a avea un magazin online propriu. Comenzile le onorezi prin posta cu plata ramburs.

**Crescatoare de flori**, multe femei iubesc florile dar sunt cateva care scot bani frumosi din acest hobby. Producerea si comercializarea de flori sau aranjamente florale, mai ales daca sunt deosebite, pot aduce un profit satisfactor.

In fine, idei de afaceri potrivite pentru femei sunt o multime, lista ar putea continua cu organizatoare de nunti si evenimente, agentie imobiliara, tricotaje, confectionarea de goblenuri si obiecte de arta, deschiderea unei ceainarii, magazin de carti etc.

Tot ce ai nevoie pentru a porni la drum este curajul de a risca si informatia. Trebuie sa fii bine informata inainte de a lansa o afacere intr-un anumit domeniu, trebuie sa cunosti piata, sa iti stii concurenta, sa ai un [plan de afaceri](#). Partea buna e ca toate acestea se pot invata. Si evident, ai nevoie si de putin noroc.

Succes! 😊

*Acest articol poate fi comentat [aici](#).*

# Cum sa Economisesti

---



Daca cele mai multe articole abordeaza teme legate de inceperea unei afaceri, idei de afaceri si diverse oportunitati. In articolul de astazi este vorba despre economisire, mai precis despre **cum sa economisesti bani**, fie ca e vorba de finantele perfonale, fie ca e vorba de banii unei firme. Articolul se adreseaza deopotriva oamenilor de afaceri, intreprinzatorilor, cat si salariatilor, pensionarilor, elevilor si in general oricui doreste sa economiseasca bani.

Daca urmezi sfaturile de economisire descrise mai jos, s-ar putea sa economisesti pana la cateva sute de dolari pe luna.

- 1. Plateste cu bani cash.** Ocoleste comisioanele pentru carduri, transferuri bancar si diversi alti intermediari, desigur, acolo unde acest lucru este posibil. Fiecare operatiune bancara sau prin intermediari electronici (paypal, alterpay, etc.) te costa, sunt bani care iti ies din buzunar.
- 2. Cand mergi la cumparaturi fa-ti o lista completa de acasa.** Avand o lista cu ce trebuie cumparat, vei fi mult mai disciplinat si nu vei da atat de usor banii pe diverse lucruri inutile.
- 3. Cauta varianta cea mai ieftina.** Atunci cand pe piata exista mai multi furnizori, alege varianta cea mai buna privind raportul calitate-pret. S-ar putea sa alergi mai mult dar vei reusi sa faci economisiri importante. De regula, magazinele de cartier au produse mai scumpe, fa-i un drum pana in piata sau la supermarket, la final de luna vei simti in buzunar diferenta.
- 4. Economisirea energiei electrice, a apei, cablului TV sau internetului.** In afara de regulile de bun simt de a nu lasa lumina aprinsa atunci cand nu este necesar, apa deschisa, vorbitul excesiv la telefon, etc. Poti economisi mult la acest capitol, mai ales daca e vorba de o firma. De exemplu poti renunta la cablul TV si il poti inlocui cu o

## **Ponturi Fierbinti 2009 - [Blog](#)**

antena de satelit, poti renunta la un pachet internet cu viteza mare in favoarea unuia mai ieftin cu o viteza mai mica, poti cumpara becuri si aparatura cu consum electric scazut, etc.

**5. Poti renunta la telefonie fixa.** Companiile de telefonie mobila ofera acum pachete competitive, telefonie fixa iti scoate lunar din buzunar zeci de lei doar pentru abonament. De ce sa platesti pentru doi furnizori care la urma urmei ofera aceleasi servicii?

**6. Renunta la vicii.** Tot mai scumpe de la an la an, viciile va scot din buzunar chiar si cateva sute de lei pe luna, renuntati la ele si veti economisi nu doar bani ci si sanatate.

Acestea ar fi principalele metode de economisire dar nu sunt singurele. Acum sa nu credeti ca facem apologia lui Hagi Tudose dar parca prea multi oameni cad in extrema cealalta si deloc intamplator, este vorba de acei oameni care au cele mai mari probleme financiare, persoane care au facut credite la banca pentru a-si lua un automobil mai scump decat garsoniera in care locuiesc sau au luat credite pentru imbracaminte si electrocasnice ajungand de multe ori in situatii disperate.

Proastele obiceiuri de cheltuire dauneaza grav sanatatii!

*Puteti comenta articolul [aici](#).*

# Cum sa Alegi o Afacere Profitabila



Cum sa alegi o afacere profitabila, sa deschizi o micro-ferma, o crescatorie de struti sau de ciuperci? Care este cea mai profitabila afacere de pe piata la ora actuala, cu ce sa incep? De cate ori nu am auzit astfel de intrebari sau nu ni le-am pus chiar noi? Cati nu cauta afacerea ideala, afacerea profitabila de pe urma careia sa profite si ei asa cum au auzit ca au facut altii? De multe ori chiar trec la fapte si tot de multe ori constata ca nu obtin rezultatele dorite si iarasi o iau de la capat cautand "*afacerea profitabila*". De fapt majoritatea celor care fac asta alearga in realitate dupa afacerile profitabile **ale altora** nu ale lor! E o mica-mare diferenta care in final conditioneaza succesul unei afaceri.

Realitatea este ca ceea ce pentru unii poate fi o mina de aur, pentru altii poate insemna un esec, e un principiu simplu si de bun simt dar ignorat de multi mai ales atunci cand sunt orbiti de cifrele ametitoare pe care altii le scot din afaceri cu petrol, imobiliare, haine de firma, cluburi si asa mai departe.

Adevarul e ca sunt oameni de afaceri care au facut avere din toate ramurile imaginabile ale economiei, oameni care au facut milioane din afaceri cu petrol dar si oameni care au facut averi din colectarea gunoiului, a deseurilor, milionari care si-au construit imperii in domeniul modei si al vestimentatiei dar si afaceristi care castiga enorm din comertul cu bunuri de larg consum sau alimente. Toata aceasta insiruire de categorii de afaceri profitabile nu face decat sa intareasca ce spuneam mai sus, ca nu exista o singura categorie de **afacere profitabila**, succesul se poate obtine in domenii foarte diverse, la fel de diverse ca si nevoile si preocuparile umane.

Aici este de fapt si cheie profitabilitatii: *aptitudinile si capacitatile antreprenorului.*

## **Ponturi Fierbinti 2009 - Blog**

Pai daca nu ai nici o idee despre cum se conduce o afacere bazata pe cresterea melcilor, sa zicem, si te apuci de asa ceva doar pentru ca ai auzit tu ca X-ulescu a reusit cu o astfel de afacere, inseamna ca ori esti cu capul in nori ori esti extraordinar de curajos. Pentru ca a incepe o afacere despre care nu ai habar implica un risc enorm.

Majoritatea celor care au obtinut succesul financiar demarand afaceri intr-un domeniu sau altul au in comun cel putin un lucru: **pasiunea pentru ceea ce fac**. Unii ar continua sa faca aceeasi activitate chiar daca nu ar mai fi platiti pentru asta. Atunci cand te pasioneaza un lucru, cand il indragesti, e mult mai usor sa obtii succesul pentru ca vei fi, cum se spune, trup si suflet dedicat afacerii tale.

In concluzie, o afacere profitabila este acea afacere pentru care ai o inclinatie, despre care ai informatii sau daca nu le ai iti place sa le cauti, aceste domenii de care te simti atras sunt cele mai bune candidate la categoria afaceri de succes. Iti plac florile? Atunci o afacere cu flori s-ar putea sa fie potrivita pentru tine, te pasioneaza internetul, ai sanse bune sa faci bani din asta, iti place masinile, hobbyul tau poate deveni o afacere pe cinste. Si asa mai departe, fiecare suntem atrasi de un anumit domeniu sau de mai multe, cand ne gandim sa incepe o afacere in aceste domenii ar trebui sa cautam intai. Gandeste-te ca atunci cand vrei sa incepi o afacere, cauti o afacere profitabila **pentru tine**, nu profitabila pentru altii!

*Comentarii, sugestii si discutii [aici](#).*

# Ponturi pentru Imbunatatirea Finantelor Personale



Cat castigi nu conteaza atat de mult ca abilitatea de a-ti administra bugetul personal si de a controla propriile cheltuieli, in incercarea ta de a parcurge drumul spre libertate financiara. Foarte multi oameni din clasa de mijloc au probleme financiare nu din cauza veniturilor prea mici ci din cauza cheltuielilor peste puterile lor, a faptului ca nu isi pot controla finantele si a obiceiurilor proaste de cheltuire. Daca nu reusesti sa iti stapanesti banii acestia ajung sa te stapaneasca pe tine, sa iti controleze viata si sa iti dicteze deciziile iar in final sa te tina cat mai departe de libertatea financiara.

Primul pas ce trebuie facut, daca iti doresti sa atingi libertatea financiara, este sa preiei controlul asupra propriilor finante. Iata mai jos cateva ponturi care te pot ajuta in acest sens.

**Calcularea veniturilor si cheltuielilor.** Majoritatea nu tin evidenta fluxului de numerar ce le trece prin maini, nu stiu cat cheltuie si nici cat castiga cu adevarat. Daca vrei sa preiei controlul asupra propriilor finante trebuie mai intai sa stii de cati bani e vorba, care iti este bugetul si urmareste daca nu cumva ai cheltuieli mai mari decat veniturile, situatie foarte grava ce duce la acumularea de datorii. Odata ce ai stabilit sumele care iti intra si ies din buzunare poti trece la pasul urmator.

**Planificarea bugetului.** Multi finantisti recomanda impartirea venitului in 3: **bani pentru traiul zilnic** (aici intra cheltuielile cu hrana, imbracamintea, impozitele, intretinerea, ratele la banca daca e cazul, etc.), **economii pentru zile negre** (asigurati in banca un cont pentru situatii de urgenta, o suma care sa atinga aproximativ venitul pe 5-6 luni de zile, acesti bani pot fi folositi in situatii de urgenta cum ar fi pierderea locului de munca, evenimente nefericite, etc.) si **ultima parte din buget dedicati-o investitiilor** (acesti bani vor fi folositi pentru crearea de noi surse de venit, puteti incepe cu achizitionarea de carti despre investitii sau puteti incepe cu depunerea banilor in banca pana ce stranjete o suma suficienta pentru a o putea investi).

Daca sunteti in delicata situatie in care tot venitul se duce pe cheltuieli pentru traiul zilnic sau plata datoriilor, astfel incat nu aveti ce sa economisiti pentru zile negre, nici vorba de a crea si un buget pentru investitii, atunci ar trebui sa va ganditi sa va schimbati stilul de viata. In primul rand scapati de datorii, incercati sa cheltuiti mai putin decat castigati sau invers, sa va cresteti veniturile.

Ideea este sa va asigurati surse de venit investind banii pe care ii castigati acum, astfel incat la un moment dat sa aveti un flux monetar constant, in care veniturile depasesc cheltuielile si vin din mai multe surse, fara sa fie nevoie ca dumneavoastra sa va truditi toata viata. Pentru a atinge nivelul de libertate financiara este nevoie de multa vointa si disciplina, de o activitate constanta de consolidare a bugetului pentru investitii si apoi de consolidare a portofoliului astfel incat, in timp, investitiile sa va sustina cheltuielile si sa va asigure un venit constant si consistent.

*Puteti comenta articolul [aici](#).*

# Produse si Servicii Premium

## 1. Ghidul Consult Expert 3



-un pachet inedit ce contine atat informatii cat si aplicatii si produse ce va pot ajuta sa incepeti propria afacere online in cateva zile. Detalii [pe site](#).

## 2. Abonamentul Ponturi Fierbinti



- idei de afaceri, noutati, carti electronice de downloadat, informatii si alte ponturi din domenii diverse. Detalii [aici](#).

### **3. 100 de Dolari pe Zi din Afaceri Online**



- doua carti electronice in limba romana ce se adreseaza atat celor care au deja o afacere online cat si celor aflati la inceput de drum. Detalii [aici](#).